

□□□□□

SALES



Workshop

2/03/2012

Communicatie & Ver

Leer hoe je met communicatie een grote impact kan hebben op mensen opdat jouw product een logisch gevolg wordt voor de persoon in kwestie. 'Connect' met de persoon en bouw aan je credibiliteit opdat het vertrouwen in jou als professional groeit. Maak het risico klein om jouw product/dienst aan te schaffen.

Hoe kan jouw verkoopstrategie op lange termijn werken? Bouw nu samen met je klanten en jouw toekomst en aan jouw verkoop!

Verkrijg inzichten en skills om connectie te maken, te communiceren en te verkopen met een lange termijn visie!

Datum: Vrijdag 2/03/2012

Prijs: 120€ BTW inclusief

Locatie:

Shambho (Gent)

Zuiderlaan 1-3

9000 Gent

Uur: 10u - 17u

Inschrijven via: http://fweducation.com/index.php?option=com_jforms&view=form&id=1&Itemid=32&lang=nl



Workshop

30/03/2012

Corrective exercises: Ne

http://www.wededucation.com/index.php?option=com_content&view=article&id=32&Itemid=32